

Klasse Prozesse statt Ressourcenverschwendung!



Auch Prozesse altern. „Das haben wir schon immer so gemacht!“, diese Aussage stimmt oft tatsächlich. Und sie ist auch kein Problem, wenn die „relevanten“ Umwelten sich nicht geändert haben. Aber, selbst wenn sie scheinbar gleichgeblieben sind, erleben wir es für gewinnbringend, wenn man, ähnlich wie beim Frühjahrsputz, aufmerksam unter die Lupe nimmt, was sich da so alles eingeschliffen hat.

Wir haben eine kleine **Checkliste** entwickelt, die sichtbar macht,

- wie alt der einzelne Prozess ist,
- ob der Prozess „K.L.A.S.S.E.“ läuft
- und ob er Ressourcen verschwendet.

Betrachten Sie Ihre Prozesse und stellen Sie sich und gegebenenfalls Ihrem Team folgende **Fragen**:

- ☒ Kostet bei Mitbewerbern der Prozess weniger?
- ☒ Kennen wir überhaupt die Höhe der internen Kosten?
- ☒ Angenommen, wir hätten nur noch die Hälfte des Budgets für diesen Prozess, wie würden wir ihn dann gestalten?
- ☒ Ist das Ergebnis des Prozesses das Geld wert, das wir dafür ausgeben?

... weiterlesen auf Seite 4

Wozu welche Coaching-Form? – Helfen können, wenn andere kapitulieren –

Wer als Werkzeug nur den Hammer kennt, für den ist jedes Problem ein Nagel. Kein Coach der Welt kann bei dem Umgang mit jedem Problem hilfreich sein. Wir werden oft gefragt, welches Werkzeug wir wann bevorzugt einsetzen.

Vertriebliches Quattro-Coaching®

- ▶ Wenn Sie mit klassischem Vertriebscoaching nur bei 50 % der „Baustellen“ weiterkommen, weil die Limitierungen und Entwicklungsfelder im mentalen Bereich liegen.
- ▶ Wenn negative Erfahrungen bremsen.
- ▶ Wenn Widerstände gegen Produkte und Vertriebsstrategien behindern.
- ▶ Wenn die Lust am Verkauf fehlt oder verloren gegangen ist.
- ▶ Wenn Sie Vertriebsfolge nachhaltig steigern wollen.



Systemisches Coaching ...

- ▶ Wenn das Spiel die Menschen spielt.
- ▶ Wenn postulierte oder verdeckte Spiel-Regeln wesentliche Ressourcen des Systems brachliegen lassen.
- ▶ Wenn es keinen Sinn macht, Menschen einzeln zu coachen, weil eine große Zahl betroffen ist.
- ▶ Wenn es im System kein committetes Bild von der Zukunft gibt, die man gemeinsam erschaffen möchte und in der es sich lohnt zu leben.

... weiterlesen auf Seite 4

begeistern und bewegen



Seminare 2017

Seminare 2016 finden Sie im Netz:
www.simmerl.de/offene-seminare/index.htm



Termin	Titel	Ort	Trainer
01.02. - 03.02.2017	NEU Erfolgreich akquirieren	Bad Staffelstein	Werner Simmerl
03.02. - 11.02.2017	Gruppendynamik auf einer Skihütte	in der Schweiz	Breuel & Partner
08.02. - 10.02.2017	Zugang finden ...! - Selbstmanagement im Hier und Jetzt -	Bad Staffelstein	Claudia Simmerl
11.02.2017	NEU Impulstag „Design von Change-Prozessen“ - Tipps und Handwerkszeug zur Überwindung von Stolpersteinen -	Bad Staffelstein	Tanja Simmerl u. Werner Simmerl
15.02. - 17.02.2017	Systemisches Coaching - Einzel- und Team-Coaching -	Bad Staffelstein	Werner Simmerl
20.02. - 21.02.2017	„Gemeinsam bin ich stark“: wingwave®-Coaching für das innere Team (wingwave®-Vertiefungsseminar: Schwerpunkt Work-Life-Balance)	Bad Staffelstein	Claudia Simmerl
05.03. - 10.03.2017	Gruppendynamik - Wirksam zusammenarbeiten	Lenggries-Fall	Breuel & Partner
06.03. - 09.03.2017	easy weight® - Der mentale Weg zum natürlichen Schlanksein -	Bad Staffelstein	Claudia Simmerl
15.03. - 17.03.2017	Provokatives Coaching - Den Knoten im Kopf entwirren I -	Bad Staffelstein	Werner Simmerl
29.03. - 31.03.2017	NLP im Business I - NLP für Führungskräfte, Berater, Trainer und Verkäufer -	Bad Saffelstein	Claudia Simmerl
01.04.2017	Impulstag für Trainer	Bad Staffelstein	Claudia Simmerl u. Werner Simmerl
26.04. - 28.04.2017	NLP im Business II - NLP für Führungskräfte, Berater, Trainer und Verkäufer -	Bad Staffelstein	Werner Simmerl
04.05. - 05.05.2017	NEU Professionelle Arbeit mit dem Myostatiktest - NLC-Myostatiktest-Training, Vertiefungsseminar -	Bad Staffelstein	Claudia Simmerl
07.05. - 12.05.2017	Gruppendynamik - Wirksam zusammenarbeiten	Lenggries-Fall	Breuel & Partner
10.05. - 12.05.2017	NEU Altes los-lassen und Neues ins Leben rufen	Bad Saffelstein	Claudia Simmerl u. Dr. Barbara Rüger
14.05. - 19.05.2017	Motivationsdynamik	Lenggries-Fall	Breuel & Partner
17.05. - 19.05.2017	Systemische Strukturaufstellungen - Den Knoten im Kopf entwirren II -	Bad Staffelstein	Claudia Simmerl
29.05. - 01.06.2017	wingwave®-Coaching: die Ausbildung	Bad Staffelstein	Claudia Simmerl
25.06. - 30.06.2017	Gruppendynamik - Wirksam zusammenarbeiten	Brakel-Gehrden	Breuel & Partner
28.06. - 30.06.2017	Veränderungs-Tools I	Bad Staffelstein	Werner Simmerl
01.07.2017	NEU Impulstag „Moderne Tools und Vorgehensweisen im Projektmanagement“	Bad Staffelstein	Tanja Simmerl
05.07. - 07.07.2017	Unternehmens-Spiel-Regeln beeinflussen - Hilfreiches Systemisches Know-how -	Bad Staffelstein	Werner Simmerl u. Tanja Simmerl
07.07. - 15.07.2017	Gruppendynamik auf einem Segelschiff	Italien/Elba	Breuel & Partner
12.07. - 14.07.2017	NEU Energetisches Coaching	Bad Staffelstein	Claudia Simmerl u. Dr. Barbara Rüger
17.07. - 21.07.2017	Mein Trainer-Handwerks-Können - Professionelle Arbeit mit Teams und Gruppen -	Bad Staffelstein	Claudia Simmerl
13.09. - 15.09.2017	NEU Meine Bestimmung leben!	Bad Staffelstein	Claudia Simmerl u. Sigrid Wunsch
16.09.2017	NEU Impulstag „Design von Change-Prozessen“ - Tipps und Handwerkszeug zur Überwindung von Stolpersteinen -	Bad Staffelstein	Tanja Simmerl u. Werner Simmerl
17.09. - 22.09.2017	Gruppendynamik - Wirksam zusammenarbeiten	Raum Berlin	Breuel & Partner
18.09. - 19.09.2017	NEU wingwave® im provokativen Coaching - Vertiefungsseminar für wingwave®-Coaches -	Bad Staffelstein	Werner Simmerl
20.09. - 22.09.2017	Veränderungs-Tools II	Bad Staffelstein	Claudia Simmerl
27.09. - 29.09.2017	Systemisches Change Management - Die Unternehmens- und Team-Vision gestalten -	Bad Staffelstein	Werner Simmerl u. Tanja Simmerl
04.10. - 06.10.2017	Professionelles Coaching	Bad Staffelstein	Claudia Simmerl
07.10.2017	Coaching-Praxis-Tag	Bad Staffelstein	Claudia Simmerl u. Werner Simmerl

Termin	Titel	Ort	Trainer
08.10. - 13.10.2017	Gruppendynamik - Wirksam zusammenarbeiten	Lenggries-Fall	Breuel & Partner
11.10. - 13.10.2017	Trainings-Ideen - Tankstelle für lebendiges, wirksames Lehren -	Bad Staffelstein	Stefan Beißer
18.10. - 20.10.2017	Die Brillanz von Sprache - Vertiefung meines Kommunikationskönnens -	Bad Staffelstein	Werner Simmerl
22.10. - 27.10.2017	Motivationsdynamik	Lenggries-Fall	Breuel & Partner
25.10. - 27.10.2017	NEU Leben und Tod meistern	Bad Staffelstein	Claudia Simmerl u. Dr. Barbara Rüger
05.11. - 10.11.2017	Gruppendynamik - Wirksam zusammenarbeiten	Stadland-Seefeld	Breuel & Partner
08.11. - 10.11.2017	Kurskorrekturen - Lebensqualität statt Burn-out-Gefahr -	Bad Staffelstein	Werner Simmerl
15.11. - 17.11.2017	Konflikte lösen	Bad Staffelstein	Claudia Simmerl
22.11. - 24.11.2017	Weiterentwickelte Moderationsmethoden	Bad Staffelstein	Claudia Simmerl u. Tanja Simmerl
29.11. - 01.12.2017	Der Schlüssel zur eigenen Schatzkammer - Selbstmanagement für eine erfolgreiche Zukunft -	Bad Staffelstein	Werner Simmerl
03.12. - 08.12.2017	Gruppendynamik - Wirksam zusammenarbeiten	Lenggries-Fall	Breuel & Partner
11.12. - 14.12.2017	wingwave®-Coaching: die Ausbildung	Bad Staffelstein	Claudia Simmerl

Unsere **Seminarzeiten** der **3-Tages-Seminare** sind: Mi. und Do. 9:00 - 18:00 Uhr, Fr. 9:00 - 16:00 Uhr.

Wir buchen für Sie nach Ihrer Anmeldung ein Hotelzimmer im BEST WESTERN PLUS Kurhotel an der Obermaintherme, 96231 Bad Staffelstein. Bitte teilen Sie uns mit, ob Sie bereits am Vortag anreisen. Für 2017 kostet die Übernachtung im Einzelzimmer inkl. Frühstück und 3 Stunden Thermen-Meer in der Obermaintherme via Bademantelgang pro Nacht € 85,00. Mittag- bzw. Abendessen können Sie täglich vor Ort selbst auswählen und mit dem Hotel abrechnen. Die Konferenzpauschale (Seminar Getränke und Kaffeepausen mit Snacks) beträgt pro Tag € 22,- und ist in der Seminargebühr enthalten.

Bei Buchung von einzelnen Seminaren – kein kompletter Ausbildungs-Gang – gilt: Sie erhalten 25 % Treue-Bonus, wenn Sie innerhalb der letzten 2 Jahre an 3 Seminaren teilgenommen haben und weitermachen. Ausgenommen vom Treue-Bonus sind die wingwave®-Seminare, Gruppendynamik-Seminare, der Coaching-Praxis-Tag, die Impulstage und easy weight®. Teilnehmer, die sich auf eigene Kosten weiterbilden, Selbständige in der Gründungsphase sowie Ehe- und Lebenspartner von ehemaligen Teilnehmern erhalten auf Anfrage den Privatzahlerpreis (40 % Ermäßigung).

Wenn Sie einen **kompletten Aus- oder Weiterbildungs-Gang** bei uns buchen, erhalten Sie eine **deutliche Preisermäßigung**. Bitte sprechen Sie mit uns persönlich – wir machen Ihnen gerne ein individuelles Angebot!

Coaching-Praxis-Tag, Impulstag	€ 272,00 inkl. 19% USt., inkl. Konferenzpauschale
Coaching-Stunde (60 Min.)	€ 153,00 zzgl. 19% USt. (= € 182,07) als Privatzahler € 255,00 zzgl. 19% USt. (= € 303,45) als Firmenpreis
Einzelnes 3-tägiges Seminar	€ 1.791,51 inkl. 19% USt., inkl. Konferenzpauschale als Firmenpreis € 1.101,31 inkl. 19% USt., inkl. Konferenzpauschale als Privatzahler
wingwave®-Coaching: die Ausbildung	€ 1.450,00 zzgl. Konferenzpauschale und 19% USt. (= € 1.813,51)
wingwave®-Vertiefungsseminar, NLC-Myostatiktest-Training	€ 400,00 zzgl. Konferenzpauschale und 19% USt. (= € 520,01) für Teilnehmer des wingwave®-Services (Qualitätszirkels) € 450,00 zzgl. Konferenzpauschale und 19% USt. (= € 579,51) für andere wingwave®-Coaches bzw. Coaches
easy weight®	€ 1.123,31 inkl. 19% USt., inkl. Konferenzpauschale als Privatanwender € 1.813,51 inkl. 19% USt., inkl. Konferenzpauschale als Kursleiter (mit Kursleiterhandbuch & Lizenz für Einzel- und Gruppentraining)
Mein Trainer-Handwerks-Können	€ 2.600,02 inkl. 19% USt., inkl. Konferenzpauschale, Firmenpreis € 1.604,01 inkl. 19% USt., inkl. Konferenzpauschale, Privatzahler
Gruppendynamik / Motivationsdynamik	€ 2.760,80 inkl. 19% USt.

... Fortsetzung von Seite 1

- ☉ Empfinden alle Prozessbeteiligten Lust bei diesem Prozess?
- ☉ Gibt es Schritte, die schwer fallen?
- ☉ Sind die Leute stolz darauf, daran mitzuarbeiten?
- ☉ Macht es Lust, von außen auf den Prozess zu gucken?

- ☉ Werden wir von anderen für die Prozessgestaltung bewundert?
- ☉ Wird der Prozess unter Beachtung der Balanced Scorecard-Perspektiven positiv bewertet?
- ☉ Kann man den Prozess auch unter Stakeholder-Value-Gesichtspunkten als attraktiv einschätzen?
- ☉ Eignet sich der Prozess als Best-Practice-Vorlage?

- ▶ Passieren im Prozessverlauf immer wieder Fehler?
- ▶ Läuft des Öfteren die Zeit aus dem Ruder?
- ▶ Kann der Prozess zum Absturz gebracht werden?
- ▶ Gäbe es beim Ausfall des Prozesses Alternativen?


- * Wird der Prozess von neuen MitarbeiterInnen als schwierig empfunden?
- * Hat der Prozess zu viele Schnittstellen/Nahtstellen?
- * Ist der Prozess-Ablauf zu kompliziert?
- * Ist der Prozess „genial“ einfach?

- 🕒 Wie lange liegt die letzte Änderung zurück?
- 🕒 Werden Kritik am Prozess und Verbesserungs-Ideen und -Wünsche systematisch erfasst?
- 🕒 Gibt es jemanden, der die „Prozess-Pflege“ realisiert?
- 🕒 Ist nach der Änderung vor der Änderung?

Wir nehmen mit Ihnen gemeinsam Ihre relevanten Prozesse unter die Lupe und begleiten Sie beim „**Change**“, **wie** Sie in den **Köpfen und Herzen Ihrer MitarbeiterInnen die Veränderungsbereitschaft**, ja sogar die Lust darauf, **erhöhen** können. Und, wir schicken Ihnen gerne die Checkliste!

... Fortsetzung von Seite 1

Quattro-Coaching®

- 
- Quattro-Coaching®
- ▶ Wenn jemand keinen Zugang zu seinen Ressourcen hat.
 - ▶ Wenn jemand nach attraktiven Wahlmöglichkeiten sucht und diese nicht findet.
 - ▶ Wenn die Handlungsfähigkeit, das „Go“, fehlt.
 - ▶ Wenn es darum geht, eine längere Stressphase zu beenden oder zu überstehen.

Energetisches Coaching ...

Wenn man als Coach mit

- 
- * NLP
 - * wingwave®
 - * Systemischen Methoden (z.B. Figurenkabinet®)
 - * Provokativem Stil

nicht endgültig weiter kommt, weil „der Hausseggen schief hängt“, z.B. bei

- ▶ Problemen, die über Generationen hinweg bestehen,
- ▶ Schuld oder fehlender Vergebung,
- ▶ Entwurzelung, Ausschluss, Vertreibung,
- ▶ dem Gefühl, das eigene Leben nicht leben zu können.

Für all das gilt: *The first sign,
you need help, is,
it isn't funny.*

Wenn Sie mehr darüber wissen wollen, nehmen Sie einfach Kontakt mit uns auf.

Gönnen Sie sich unsere professionelle Unterstützung.

„Alle steuern mit!“ – Anregungen zur Meetingkultur –

Wenn Sie dafür sorgen wollen, dass Meetings eine Chance haben, im Sinne aller TeilnehmerInnen zu gelingen und dabei flott voranzukommen, probieren Sie doch mal das Hilfsmittel „Meeting-Buzzers“ aus.



Stellen Sie die Meeting-Buzzers in die Gruppenmitte und erklären Sie kurz und knackig, was Sie damit erreichen möchten und was die einzelnen Farben mit ihren Tönen bedeuten.

Die Meeting-Buzzers erhalten Sie bei www.trainings-ideen-shop.de als Artikel-Nr. 2293 (Licht- und Soundknöpfe) zum Preis von € 29,90.

Wir freuen uns über die Vernetzung mit Ihnen:



www.facebook.com/simmerl.de
www.facebook.com/trainingsideen.simmerl.de
www.facebook.com/quattrocoaching.de
<https://www.xing.com/communities/groups/simmerl-netzwerk-78f5-1062075>
<https://twitter.com/SimmerlNews>



Unternehmensgruppe **SIMMERL**
Vandaliastr. 7 | D-96215 Lichtenfels
Tel. 09571/4333 | Fax 09571/4303
www.simmerl.de
e-mail: kommunikationstraining@simmerl.de

